

# LE CONTRAT ENTREPRISE



## OBJECTIFS

Maîtriser le cadre législatif et contractuel

Élaborer la prospection commerciale

Maîtriser la tarification et sa modulation

Savoir éditer un devis



## PUBLIC

Responsable pédagogique,  
Gestionnaire EAJE



## INTERVENANT

Responsable développement  
réseau entreprise



## DURÉE

7 heures



## CAPACITÉ

6 à 8 stagiaires



## COÛT

950 € TTC\* par stagiaire  
hors frais de déplacement

## PROGRAMME

- Le cadre juridique du Crédit d'Impôt Famille (CGI)
- Le CGI et son impact financier
- Élaborer un fichier de prospection qualifié
- Organiser une démarche commerciale
- La tarification et sa modulation
- Les techniques de vente
- Les aspects contractuels

## MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Cours théoriques
- Exercices pratiques de mise en situation
- Jeux de rôles
- Analyse documentaire

\*Formation prise en charge par votre OPCA à hauteur de 60 % (pouvant aller jusqu'à 100% suivant les régions).  
Pour plus d'informations : [n.herzog@les-cherubins.com](mailto:n.herzog@les-cherubins.com)